

Das HeinzeBauOffice® für den Holzhandel

Der Gesamtverband Holzhandel e.V., Wiesbaden, und die Heinze/BauDatenbank GmbH, Celle, haben eine umfassende Zusammenarbeit vereinbart: Heinze/BauDatenbank hat das HeinzeBauOffice® für den Holzhandel entwickelt. Heinze/BauDatenbank hat bereits eine umfassende Produktdatenbank unter dem Namen HeinzeBauOffice® für den Baustoff-Fachhandel erfolgreich im Markt etabliert. Damit bietet sich allen Herstellern, die über den Holzfachhandel liefern, eine neue Möglichkeit, ihre Produkte zu präsentieren.

Durch die Zusammenarbeit mit der Bau-Datenbank können alle Holzfachhändler in der Beratung auf die Produktinformationen des HeinzeBauOffice® zugreifen. Dies ist ein enormer Vorteil für die Beratungsqualität. Denn Beratungskompetenz, Service und Zuverlässigkeit werden in der Zukunft auch im Holzhandel eine herausragende Rolle spielen. Insgesamt nimmt das Beratungsgespräch gegenüber früher einen größer werdenden Raum ein. Hier liegt für den Holzfachhandel die Chance, sich mit qualifizierter Beratung weiter positiv zu profilieren.

Das HeinzeBauOffice® wird den Holzhandel künftig deutlich unterstützen. Es liefert umfassende herstellergeprüfte Artikelbeschreibungen mit Bildinformationen. Der Holzhandel stellt mit diesem Archiv sicher, dass er stets auf dem neuesten Stand recherchiert. Er hat gegenüber den früheren Katalogarchiven den Vorteil, schnell und gezielt zugreifen zu können. Das HeinzeBauOffice® ermöglicht einfache Recherchen auch nach physikalischen oder optischen Eigenschaften von Produkten. Der rege genutzte Bezugsnachweis des Gesamtverbandes Holzhandel wird zudem künftig mit praxistgerechten Suchfunktionen in das digitale Archiv für den Holzhandel integriert.

Das HeinzeBauOffice®:

- IndustrieStammdaten
- recherchierbare Artikelbeschreibungen mit Handelsinformationen
- Artikelabbildungen
- Herstellernachweis mit Anschriften
- Verbindungen zur Warenwirtschaftssoftware
- Basis für E-Commerce-Anwendungen

Nur ein übergeordnetes elektronisches Archiv, dessen Daten vergleichbar aufgebaut sind, ermöglicht innerhalb eines kurzen Zeitraumes eine qualifizierte Auswahl eines Produktes. Sonst kostet die gleiche Recherche ein Vielfaches an Zeit und dann wird eine gute Beratung schnell unwirtschaftlich.

Interne Abläufe rationalisieren / IndustrieStammdaten

Ein effektives Werkzeug für den Handel muss die internen Abläufe noch effizienter machen.

Auch diese wesentliche Forderung des Holzfachhandels erfüllt das Programm. Das HeinzeBauOffice® arbeitet sehr gut mit der Warenwirtschaftssoftware zusammen.

Das HeinzeBauOffice® eröffnet zudem Wege in die Zukunft. Denn es bietet standardisierte IndustrieStammdaten. Diese sind die unabdingbare Voraussetzung für eine effektive Weiterverarbeitung von Produktdaten im Zusammenspiel mit anderen Partnern und für E-Commerce-Projekte.

Das HeinzeBauOffice® bietet vielfältige Möglichkeiten der Effizienzsteigerung: IndustrieStammdaten für die eigene Prozessoptimierung, aktuelle Artikelbeschreibungen und Abbildungen für die Kundenberatung. 🌟

